http://gielda.wp.pl/POD,3,a,1,b,1,c,11,index.html?P%5Bnumer%5D=10506491&P%5Bobr%5D=wp&ticaid=16dba

Debiut PGS wyznaczony na 29 października

29 października na NewConnect zadebiutuje PGS Software S.A. - spółka specjalizująca się w outsourcingu produkcji rozwiązań IT, która w lipcu przeprowadziła prywatną ofertę akcji. Rolę autoryzowanego doradcy podczas emisji pełnił Wrocławski Dom Maklerski S.A.

PGS pozyskał z emisji ok. 0,5 mln zł, które spółka przeznaczy na inwestycje w infrastrukturę oraz rozwój zaplecza osobowego do realizacji nowo pozyskiwanych projektów.

Data debiutu trochę się przeciągnęła, więc tym bardziej cieszymy się, że już za kilka dni PGS będzie spółką notowaną na NewConnect. Jak chyba wszystkie debiutujące spółki mamy spore ambicje. W naszym przypadku są one poparte kilkuletnim doświadczeniem zdobytym na trudnych rynkach zachodnioeuropejskich. Teraz dodatkowo rozpoczynamy oferować nasze usługi w Polsce - właśnie podpisaliśmy dwa nowe kontrakty. Taka dywersyfikacja przełoży się na dalszy dynamiczny wzrost wyników finansowych, co na pewno ucieszy akcjonariuszy - mówi Wojciech Gurgul, prezes zarządu PGS Software S.A.

PGS rozpoczął działalność w Polsce od sprzedaży rozwiązań mobilnych wspólnie ze swoim partnerem z Niemiec. To rozwiązanie pozwala na szybkie i tanie tworzenie stron internetowych kierowanych do urządzeń mobilnych i telefonów komórkowych. W najbliższej przyszłości polskim klientom PGS zaoferuje rozwiązania własne: aplikacje do obsługi programów partnerskich, systemy zarządzania kontami (Identity management) i dedykowane rozwiązania klasy ERP. W ostatnich tygodniach spółka podpisała umowy na przygotowanie systemu do obsługi program partnerskiego oraz na system zarządzania kontami i grupami w systemach w dużej firmie.

W 2007 roku PGS osiągnął przychody ze sprzedaży na poziomie 4,8 mln zł i wypracował 1,87 mln zł zysku operacyjnego EBIT.