

http://www.inwestycje.pl/nowy_rynek/pgs_software_s_a_w_drodze_na_new_connect;29007;0.html

PGS Software S.A. w drodze na New Connect
10.06.2008 15:20 wtorek

Sprzedają tylko za granicę, w Polsce wejdą na NewConnect
Z emisji przeprowadzanej przez WDM pozyskają 1,5 mln zł

Na rynku NewConnect wkrótce pojawi się PGS Software S.A. – spółka specjalizująca się w outsourcingu produkcji rozwiązań IT. Co ciekawe, firma z siedzibą we Wrocławskim Parku Technologicznym, klientów ma wyłącznie na zachodzie Europy oraz w USA. Prywatna emisja akcji będzie miała wartość ok. 1,5 mln zł i pomoże spółce w ekspansji na rynek Polski. Ofertę przeprowadzi Wrocławski Dom Maklerski S.A.

- 1,5 mln zł które chcemy pozyskać z emisji przeznaczymy na dalszy rozwój działalności, przede wszystkim na inwestycje w infrastrukturę oraz sprzedaż naszych rozwiązań w Polsce, która do tej pory nie była naszym rynkiem docelowym. Wśród naszych klientów PGS są firmy z Wielkiej Brytanii, Norwegii, Niemiec czy USA, na zamówienie których piszemy systemy IT wspierające kluczowe procesy biznesowe, takie jak sprzedaż, relacje z klientami oraz zarządzanie przedsiębiorstwem i pracownikami.

Dzięki temu jesteśmy bardzo mocno związani z naszymi klientami, co z kolei sprawia, że model biznesowy PGS jest bardzo bezpieczny. – mówi Wojciech Gurgul, Prezes Zarządu PGS Software S.A.

- PGS to bardzo ciekawe przedsięwzięcie. Wiele osób dziwi się, że Polska firma sprzedaje 100% produkcji za granicę. Tymczasem w informatyce to nie jest zjawisko niezwykle, o czym zarząd spółki przekonał się we własnej karierze zawodowej. Prezes Wojciech Gurgul przez 9 lat kierował globalnymi projektami w koncernie General Electric, jego brat Paweł pracował w firmach niemieckich, a przewodniczącym Rady Nadzorczej jest doskonale znany w Polsce Paweł Piwowar, który wspiera PGS swoim olbrzymim doświadczeniem. W połączeniu z bardzo dobrymi wynikami finansowymi, daje to bardzo dobre perspektywy wzrostu. – komentuje Adrian Dzielnicki, Wiceprezes Wrocławskiego Domu Maklerskiego S.A.

W 2007 roku PGS osiągnął przychody ze sprzedaży na poziomie 4,8 mln zł i wypracował 1,87 mln zł zysku operacyjnego EBIT. Prognozy na lata 2008-2009 mówią o wzroście tych wartości w tempie nawet 50% rocznie przy zachowaniu wysokiej, 25% rentowności prowadzonej działalności. Prognozy finansowe PGS Software SA na lata 2008-2009 (dane w mln zł)

2008 2009

Przychody ze sprzedaży 6,3 9,45

Wynik operacyjny - EBIT 1,7 2,55

PGS Software S.A. to producent i dostawca zaawansowanych technologicznie rozwiązań informatycznych sprzedawanych klientom zlokalizowanym w Europie Zachodniej oraz w USA. Działająca od 2005 roku firma rozwija się w bardzo dynamiczny sposób, zarówno pod względem struktury jak i ilości pozyskiwanych kontraktów. Co istotne, większość z nich to kontrakty długoterminowe – wg stanu na czerwiec 2008 roku spółka posiada 15 stałych

klentów, dla których realizuje kolejne projekty związane z ich kluczowymi systemami informatycznymi.

Charakterystyczną cechą firmy jest bezpośrednie osobiste zaangażowanie w jej rozwój dwóch głównych akcjonariuszy. Realizowanym przez nich celem strategicznym jest stałe zwiększanie skali prowadzonej działalności przy jednoczesnej dbałości o wysoki poziom rentowności EBIT na poziomie ok. 25%. Jest to możliwe zarówno dzięki rozwojowi sprzedaży w Europie Zachodniej i USA, budowie sieci partnerskiej sprzedającej usługi spółki w krajach skandynawskich, jak i planowanemu na 2008 rok rozpoczęciu sprzedaży usług własnych w Polsce.

W 2008 roku spółka przeprowadzi prywatną emisję akcji i zadebiutuje na zarządzanym przez warszawską GPW rynku NewConnect. Rolę autoryzowanego doradcy pełni CEE Capital sp. Z o.o. (www.ceec.pl), a oferującym będzie Wrocławski Dom Maklerski S.A. (www.wdmsa.pl)

PGS Software S.A.