

<http://www.bankier.pl/wiadomosc/Sprzedaja-tylko-za-granice-w-Polsce-wejda-na-NewConnect-1780739.html>

Sprzedają tylko za granicę, w Polsce wejdą na NewConnect
Źródło: Bankier.pl

Na rynku NewConnect wkrótce pojawi się PGS Software S.A. – spółka specjalizująca się w outsourcingu produkcji rozwiązań IT. Co ciekawe, firma z siedzibą we Wrocławskim Parku Technologicznym, klientów ma wyłącznie na zachodzie Europy oraz w USA. Prywatna emisja akcji będzie miała wartość ok. 1,5 mln zł i pomoże spółce w ekspansji na rynek Polski. Ofertę przeprowadzi Wrocławski Dom Maklerski S.A.

- 1,5 mln zł które chcemy pozyskać z emisji przeznaczymy na dalszy rozwój działalności, przede wszystkim na inwestycje w infrastrukturę oraz sprzedaż naszych rozwiązań w Polsce, która do tej pory nie była naszym rynkiem docelowym. Wśród naszych klientów PGS są firmy z Wielkiej Brytanii, Norwegii, Niemiec czy USA, na zamówienie których piszemy systemy IT wspierające kluczowe procesy biznesowe, takie jak sprzedaż, relacje z klientami oraz zarządzanie przedsiębiorstwem i pracownikami. Dzięki temu jesteśmy bardzo mocno związani z naszymi klientami, co z kolei sprawia, że model biznesowy PGS jest bardzo bezpieczny. – mówi Wojciech Gurgul, Prezes Zarządu PGS Software S.A.

- PGS to bardzo ciekawe przedsięwzięcie. Wiele osób dziwi się, że Polska firma sprzedaje 100% produkcji za granicę. Tymczasem w informatyce to nie jest zjawisko niezwykle, o czym zarząd spółki przekonał się we własnej karierze zawodowej. Prezes Wojciech Gurgul przez 9 lat kierował globalnymi projektami w koncernie General Electric, jego brat Paweł pracował w firmach niemieckich, a przewodniczącym Rady Nadzorczej jest doskonale znany w Polsce Paweł Piwowar, który wspiera PGS swoim olbrzymim doświadczeniem. W połączeniu z bardzo dobrymi wynikami finansowymi, daje to bardzo dobre perspektywy wzrostu. – komentuje Adrian Dzielnicki, Wiceprezes Wrocławskiego Domu Maklerskiego S.A.

W 2007 roku PGS osiągnął przychody ze sprzedaży na poziomie 4,8 mln zł i wypracował 1,87 mln zł zysku operacyjnego EBIT. Prognozy na lata 2008-2009 mówią o wzroście tych wartości w tempie nawet 50% rocznie przy zachowaniu wysokiej, 25% rentowności prowadzonej działalności.

Prognozy finansowe PGS Software SA na lata 2008-2009 (dane w mln zł)

2008

Przychody ze sprzedaży: 6,3

Wynik operacyjny - EBIT: 1,7

2009

Przychody ze sprzedaży: 9,45

Wynik operacyjny - EBIT: 2,55

PGS Software S.A. / www.prnews.pl